

ANMELDUNG

FAX-ANTWORT
0621 - 32 86 - 100

E-Mail: mathias.weidner@ma-consultants.com

AN IHRER VERANSTALTUNG

- AM 26. JUNI 2007 IN HAMBURG
- AM 3. JULI 2007 IN FRANKFURT
- AM 4. JULI 2007 IN MÜNCHEN

NEHME ICH TEIL.

Ich komme mit insgesamt _____ Personen.

TEILNEHMER: _____

FIRMA: _____

ADRESSE: _____

TELEFON: _____

E-MAIL: _____

Beginn: jeweils 10.00 Uhr
Ende: jeweils 16.30 Uhr

Die Seminare finden in den Räumen von **avocado rechtsanwälte** statt.
Eine genaue Ortsangabe mit Wegbeschreibung erhalten
Sie nach verbindlicher Anmeldung mit der Teilnahmebestätigung.

Die Veranstaltung ist für Sie kostenlos.

Gerne sind wir bereit, die Inhalte des Seminars auch
im Rahmen eines persönlichen Beratungsgesprächs zu erörtern –
Bitte nehmen Sie Kontakt mit uns auf,
wir vereinbaren gerne einen Termin mit Ihnen.

SEMINARE

JOINING BUSINESSES –
WIR FÜHREN UNTERNEHMEN
ZUSAMMEN.

EINLADUNG

FIT FOR TRANSACTION
Den Unternehmensverkauf
erfolgreich gestalten

M&A Consultants AG
Theodor-Heuss-Anlage 12
D-68165 Mannheim
Telefon +49(0)621 - 32 86 - 0
Telefax +49(0)621 - 32 86 - 100
E-Mail: info@ma-consultants.com
www.ma-consultants.com
www.imap.com



FIT FOR TRANSACTION

DEN UNTERNEHMENSVERKAUF ZIELGERICHTET PLANEN

- Frühzeitige Ermittlung der persönlichen und unternehmerischen Ausgangssituation und möglicher Handlungsoptionen
- Analyse der relevanten Zahlen/ Strukturen, der Innen-/ Außen- und Potenzialsicht
- Identifikation von Schwachstellen – Was behindert den Verkauf und gefährdet den Unternehmenswert?
- Marktorientierte Unternehmensbewertung und Werttreiber
- Vermarktungsstrategie – Wer kommt als Käufer in Betracht?
- Interessentenansprache unter Wahrung der gebotenen Vertraulichkeit und Geheimhaltung
- Verhandlung mit vorselektierten, geeigneten und ernsthaften Kaufinteressenten
- „Weiche“ Faktoren – Wie wird verhindert, dass Emotionen den Verkaufsprozess belasten?
- Fallstricke und Risiken im Prozess

REFERENT: M&A CONSULTANTS AG



www.ma-consultants.de

FIT FOR TRANSACTION

RECHTLICHE ÜBERLEGUNGEN IM ZUSAMMENHANG MIT EINEM UNTERNEHMENSVERKAUF

- Sicherung der Unternehmensnachfolge/ erbschaftsteuerliche Aspekte
- Ausgliederung von Assets/Betrieben/ Betriebsteilen
- Heilung verdeckter Sacheinlagen
- Steuerliche Überlegungen
- Kaufpreiszahlungsmodalitäten
- Arbeitsrechtliche und personalpolitische Überlegungen
- Compliance Check
- Asset vs. Share Deal – ein Thema nur für Käufer?
- Letter of Intent
- Die Verhandlung des Kaufvertrages

REFERENT: AVOCADO RECHTSANWÄLTE



www.avocado-law.com

FIT FOR TRANSACTION

TRANSAKTION ERFOLGREICH – WAS NUN?

- Überlegungen zur Vermögensstrategie
- Grundlagen der Portfoliotheorie
- Anlageklassen
 - Rendite-/Risikoüberlegungen
 - Einkommensströme
 - Strukturierung eines Privatvermögens
- Erstellung einer Privatbilanz

REFERENT: SAL. OPPENHEIM JR. & CIE. KGAA

SAL. OPPENHEIM

Privatbankiers seit 1789

www.oppenheim.de